Отчет
О выполнении производственной программы за 2018 года

Выполненные работы за 2018 года

(тыс.сум)

№ п/п	Наименование объектов	План на год	Фактически выполнено			
			Всего	своими силами	субподряд	%
	ГАК "Узбекэнерго"					
	(Центральный МЭС)	**16 171 978**	**2 132 542**	**1 969 243**	**163 299**	**13**
1	ВЛ 220 кВ «Таш ТЭС – Келес»		1 412 087,0	1 248 787,0	163 299,0	
2	Строительство «ВЛ 220 кВ Заход-Выход ПС Куйлюк – на ПС Сергели» (ТМЗ)		285 713,7	285 713,7	0	
3	Строительство ВЛ 500 кВ СДТЭС – Ново-Ангренская ТЭС		72 001,4	72 001,4	0	
4	Демонтаж временного варианта выноса сущ. ВЛ 220 кВ Л-25-0-1 с территории строительства ж/д линии (ташкентская область) (кап.ремонт)		262 103,2	262 103,2	0	
5	АВР на Пк №71 ВЛ 500 Кв Ново-Ангренская ТЭС – ПС Узбекистанская (Л-524) (Капремонт)		100 636,6	100 636,6	0	
	(Восточный МЭС)					
1	"ПС 220/110/10 кВ Оби-Хает - расширение с реконструкцией", "Заходы ВЛ 220 кВ - новое с реконструкцией, ВЛ 110 кВ новое строит.", "Вынос сущ. ВЛ 220 кВ" по строительству новой электрофицированной ж/д линии "Ангрен-ПАП"		1 645 059,8	1 099 145,2	545 914,6	
2	ВЛ 500 кВ Чадак-Туракурганская ТЭС и двух ВЛ 220 кВ (заход-выход Л-ПС Кызыл-рават_ПС Сардор на временную ПС 500/220 кВ при Туракурганской ТЭС		38228,5	38228,5	0	
3	Строительство внешнего энергоснабжения тяговых подстанций строящейся электрифицированной ж/д линии «Пап-Коканд-Андижан»		219 676,7	81 952,3	137 724,4	
4	Строительство внешнего энергоснабжения тяговых подстанций строящейся электрифицированной ж/д линии «Заход-Выход ВЛ 220 кВ ПС Юлдуз-ПС Лочин (Л-Ю-Л) на ТПС Асака»		957 063,3	559 586,8	397 476,5	
	АО «Джизак ХЭТК					

1	ВЭС автозавода по производству легких коммерческих автомобилей в СЭЗ «Джизак». ВЛ 110 кВ		578 542,8	29 092,2	549 450,6	
	ДКС АО «Узбекистон темир йуллари»					
1	Строительство ж/д линии «Ургенч-Хива». Реконструкция существующих ВЛ 110-220 кВ в местах пересечения с железной дорогой		499 998,2	327 008,1	172 990,1	
	Всего по ГАК "Узбекэнерго"	**16 171 978**	**6 071 111**	**4 104 256**	**1 966 855**	**38**

1. Оценка эффективности хозяйствования.

Объем строительно-монтажных работ (СМР) влияет на показатели фондоотдачи, фондоемкости и материалоемкости.

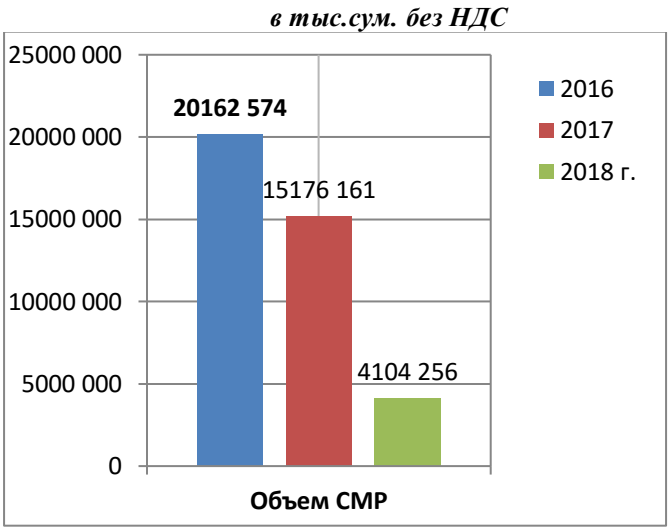


рис.1 Объем СМР

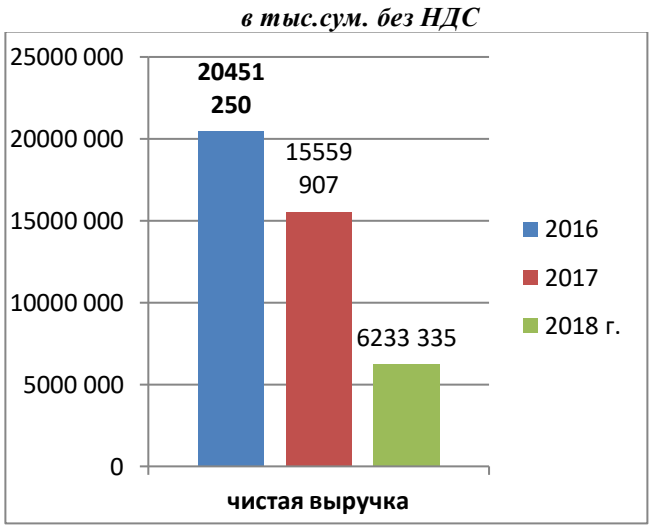


рис.2 Чистая выручка

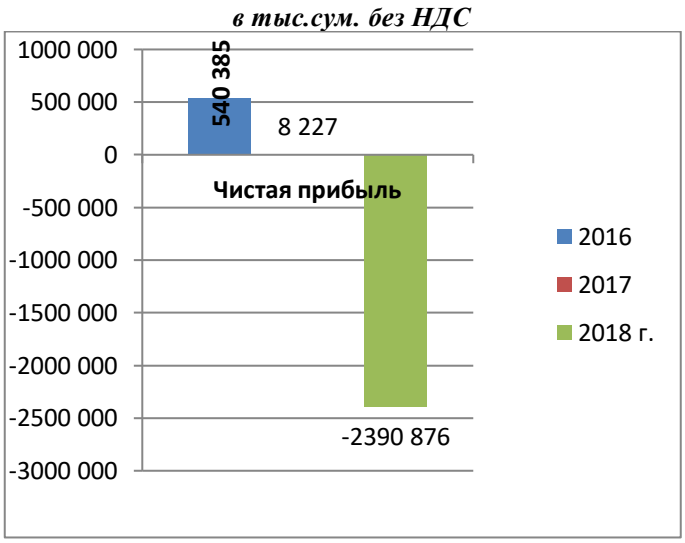


рис.3 Чистая прибыль

Для оценки эффективности хозяйствования рассмотрим такие показатели как эффективность использования орудий труда – производственных основных фондов (ОФ):

1. Фондоотдача (объем работ на 1 сум. стоимости ОФ)
2. Фондоемкость (стоимость ОФ для выполнения единицы объема)
3. Рентабельность авансированного капитала

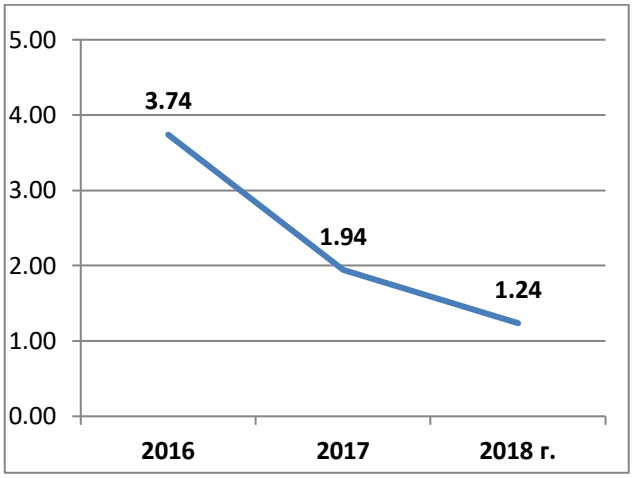


Рис.4 Фондоотдача

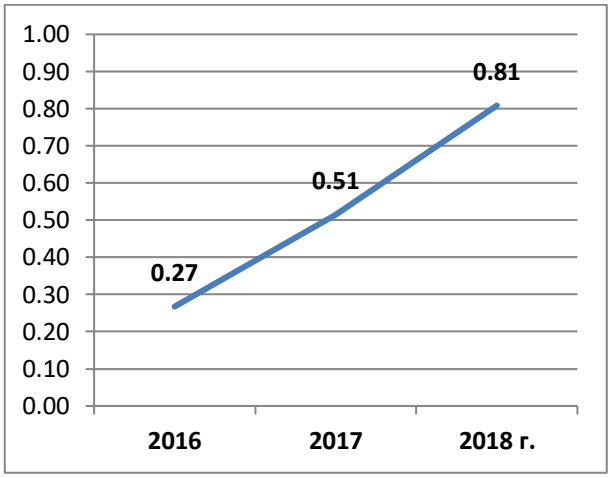


Рис.5 Фондоемкость

Чем выше уровень фондоотдачи и ниже уровень фондоемкости продукции, тем выше эффективность производства и использования орудий труда, и наоборот.

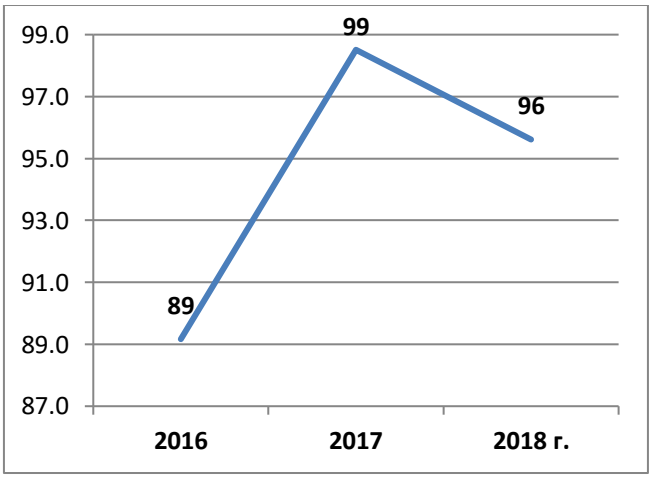


Рис.6 Себестоимость

<u>Обобщающим или критериальным показателем эффективности хозяйствования предприятия</u> в рыночных условиях является рентабельность или доходность авансированного капитала (в %). Это отношение величины финансового результата от общехозяйственной деятельности к сумме активов предприятия (основные средства, нематериальные активы, долгосрочные инвестиции, товарно-материальные запасы, дебиторская задолженность, денежные средства). Это отношение показывает насколько эффективно используются ресурсы - трудовые, финансовые, материальные, технологические, поскольку именно они влияют на объем производства, затрат и стоимости выполняемых работ.

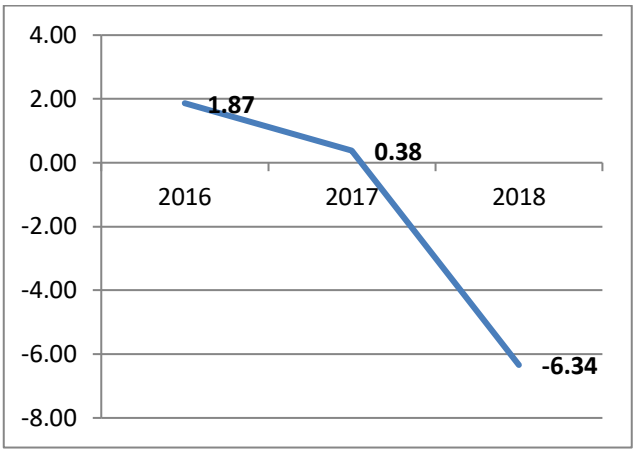


рис.7 Рентабельность авансированного капитала

2. Оценка финансовой устойчивости.

Кроме вышеприведенных показателей и методов оценки эффективности хозяйствования рассмотрим систему критериев для определения признаков экономической состоятельности (несостоятельности) предприятия, разработанные Госкомимуществом Республики Узбекистан. К их числу относятся:

- коэффициент платежеспособности;
- коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами.
- коэффициент соотношения собственных и заемных средств;
- коэффициент финансовой независимости;

Эти показатели, с первого взгляда, как бы не затрагивают сферу производства продукции, а, следовательно, и эффективность производства, но именно через них отражается экономическая и финансовая устойчивость предприятия, равнозначная его эффективной деятельности.

Показатели для оценки экономического состояния предприятия согласно положения *«О порядке определения критериев для проведения мониторинга и анализа финансово-экономического состояния предприятий»* утвержденного остановлением Комитета по делам об экономической несостоятельности предприятий от 16.03.2005 г. N ГС-05/0271/1, зарегистрированным МЮ 14.04.05 г. № 1469.

№ п/п	Наименование коэффициента	2016	2017	2018	Характеристика показателя
1	К-т платежеспособности Кпл > 1,25	1,36	1,30	1,26	Платежеспособно
2	К-т обеспеченности собственными оборотными средствами Кос > 0,2	0,26	0,23	0,20	Устойчивая обеспеченность
3	К-т соотношения собственных и заемных средств Ксс >1	0,72	0,82	1,13	Финансово зависимо
4	К-т рентабельности расходов Крр > 0,05	0,035	0,01	-0,24	Расходы превышают доходы
5	К-т износа ОС Кизн > 0,5	0,52	0,53	0,54	Изношенность значительна

Коэффициент покрытия (платежеспособности) показывает платежные возможности краткосрочных обязательств предприятия, оцениваемые при условии не только своевременных расчетов с дебиторами и благоприятной реализации готовой продукции, но и прочих элементов текущих (оборотных) активов. Уменьшение коэффициента говорит о снижении платежных возможностей предприятия.

Коэффициент соотношения собственных и краткосрочных заемных средств (текущей финансовой независимости) определяет степень обеспеченности возврата краткосрочных заемных средств собственными источниками.

Понижение коэффициента свидетельствует о повышении финансового риска предприятия.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами характеризует наличие собственных оборотных средств предприятия, необходимых для его финансовой устойчивости, соотношения интересов собственников предприятия и кредиторов

Коэффициенты рентабельности показывают уровень прибыльности (убыточности) финансово-хозяйственной деятельности предприятия

Рентабельность реализации отражает долю прибыли в объеме продаж.

Коэффициент износа основных средств характеризует долю износа (изношенность) основных фондов за период и определяется как отношение суммы износа основных средств к их первоначальной стоимости

Показатели степени риска невыполнения предприятием своих краткосрочных и долгосрочных обязательств.

№ п/п	Наименование показателей	2016	2017	2018	Характеристика показателя
1	Коэффициент текущей ликвидности Ктл ≥ 2	1,36	1,30	1,12	Текущих активов не достаточно для выполнения текущих обязательств
2	Коэффициент абсолютной ликвидности Кол≥0,15	0,165	0,041	0,029	Денежных средств не достаточно для погашения краткосрочной задолженности
3	Коэффициент срочной ликвидности Ксл≥0,8	1,16	0,81	0,60	Краткосрочные обязательства не могут быть погашены за счет ожидаемых поступлений от дебиторов

тыс.сум

№ п/п	Наименование показателя	2016	2017	2018
1	Дебиторская задолженность	20 897 098	14 289 704	11 751 520
2	Кредиторская задолженность	20 961 526	18 459 271	16 406 919
3	В т.ч. задолженность учредителям	98 469	465 903	460 348

и.о.Директора
АО «Maxsus ETQ» **Музафаров А.А.**

Ведущий экономист **Борисова С.С.**